

Fiche Action

"Kit pédagogique Robotique"

Le projet en 1 phrase

On souhaite développer un Kit robotique qui servira de support pour divers ateliers. Celui-ci pourra aussi être à dispos des animateurs/enseignants !

POURQUOI ?

Quel est le résultat attendu, l'objectif ?
En quoi ça fait avancer le projet associatif du Fablab ?

Le Fablab souhaite faciliter le montage de nouveaux ateliers autour de la robotique mais aussi, en parallèle, développer un kit qui sera essaimable à destination des écoles/structure de médiation numérique et technique.

POUR QUI ?

En fonction du contenu, les enfants des cycles 3 et 4 sont les publics ciblés.

COMMENT ?

De quelle manière on déploie le projet :
La durée, le lieu ?
Combien d'animations ? Des formations ? des formats autres ?

En l'état, on imagine le développement et la documentation de 3 objets :

- Un robot type roue/chenille
- un bras articulé

-une manette sans fils

On accompagne ces objets de guide pédagogiques pour leur utilisation,leur construction, leur interaction

Avec qui ?

Avec qui on se projette ?

Combien de temps d'animateur ? nombre de bénévoles ?

Qui sont les partenaires ?

Matériel et besoin technique ?

€€ Combien ça va coûter ? €€

Coût du matériel ?

Temps salarié ?

Location de salle, communication, prestas ?

Ne pas oublier de calculer la valorisation bénévole. (On considère que si on devait payer le travail bénévole, il coûterait 20€/heure au projet, donc on le calcule pour mettre en avant le dynamisme de l'asso)

Les indicateurs mesurables

Pour rendre le projet sérieux auprès d'un financeur potentiel, on propose des indicateurs, comme :

Indicateurs quantitatifs :

- Nombres de participants
- Nombre d'objets créés
- Catégorie socio-pro

Indicateurs qualitatifs :

- Parité
- retour positifs des personnes
- Retour des partenaires

Le projet en 1-2 paragraphes

Une fois toutes ces étapes passées, le projet semble en bonne voie,
Plus qu'à le résumer/développer ci dessous en quelques lignes et on a tout ce qu'il faut pour :

- dégainer le projet
- le proposer à un partenaire
- le défendre auprès d'un financeur

==> **Bravo !**

Révision #1

Créé 2026-06-09 12:31:40 UTC par Florian

Mis à jour 2026-06-09 12:48:15 UTC par Florian